

「戦略的ITの成功」にコミットする ベストパートナー

ウルシステムズの使命、それは「戦略的IT」でお客様企業のビジネスの成功を強力に支援することです。
創業以来、私たちは独自のコンサルティングノウハウと最先端技術で、
他社と一線を画すポジションを築き上げてまいりました。

お客様と一体のチームを組み、ITの発注力を上げる「発注側支援コンサルティング」。
競合他社に打ち勝つITをお客様と一緒に仕上げていく「戦略的ITソリューション」。
いずれも業界に類を見ない独自のポジションと技術力でサービスを提供しています。
80%以上という高いリピート率が、お客様満足度の高さを証明しています。

- 顧客満足を第一に考え、常に最高の品質と成果を目指すこと。
- 業務を理解し、先端技術にも精通していること。
- コンサルティングができ、システム開発もできること。

お客様のビジネスの成功にコミットする姿勢こそ、私たちウルシステムズのDNAそのものなのです。



会社概要 Corporate Profile

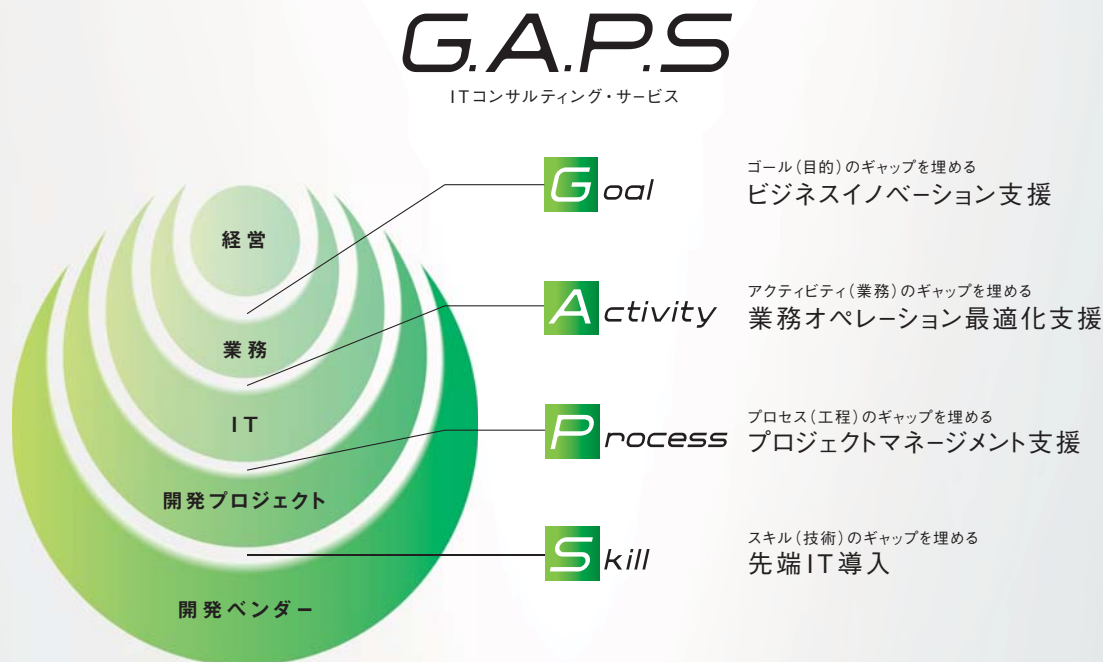
社名	ウルシステムズ株式会社
所在地	〒104-6014 東京都中央区晴海1-8-10 トリトンスクエア タワーX 14階
設立	2011年10月3日
代表者	代表取締役社長 漆原 茂
主要取引銀行	三井住友銀行 丸ノ内支店

ビジネスとITのギャップを埋める 発注側支援コンサルティング

ビジネスとITのギャップはなぜ生まれるのか？ どうして思い通りのITシステムができないのか？
何故大手ベンダーやコンサルティング会社に任せても失敗するのか？

重要なIT投資を成功させるには、発注側であるお客様ご自身のプロジェクト推進力が決め手となります。
ITシステムのプロジェクトには、多くの開発ベンダーやコンサルティング会社・ソフトウェアやハードウェア会社・
運用やアウトソースなどのサービス企業など、多数の会社に関わります。また自社内の各組織・部門間の
調整も極めて難しい課題です。

ウルシステムズは、独自のノウハウ「ULBOK」や「GAPS理論」に基づいた発注側支援コンサルティング
サービスを提供し、「ユーザー主導開発」をコンセプトに、IT投資の成功を強力に支援します。



ユーザー主導開発™ (User Lead System Development)

ユーザー企業が自らITプロジェクトに積極的に関与することで、無駄のない適正なコストでのシステム開発と人材育成を可能とする、ウルシステムズが提唱する情報システムプロジェクトの新しい考え方。システム開発の方法論とツールから成り、知的資産として発注側企業に多くのノウハウが蓄積され、本当に役に立つITが実現できます。

最先端の技術でビジネスを圧倒的にリードする 戦略的ITソリューション

競合他社に勝つためのIT…それが「戦略的IT」です。

変化の激しいビジネス環境においては、従来のような請負型のシステム開発やパッケージに業務を合わせるだけのITでは、大きなビジネス効果は期待できません。

もはやITの成功がビジネスの成功そのものであるといっても過言ではないでしょう。自社のコア・コンピタンスに対して戦略的なIT投資を行うことにより、初めて圧倒的なビジネス優位性を獲得することができるのです。

- 新規ビジネスをわずか数か月で企画からシステム立ち上げまで完了させる
- クラウド技術を活用し、従来の開発コスト・運用コストを半減させる
- スマートフォンなどの先端デバイスへ即座に対応する
- 数時間かかっていたバッチベースの全社基幹システムを再構築し、業務のリアルタイム化を実現する

ウルシステムズはこうした戦略的ITを実現するための独自コンセプト「LEAD」によって、お客様のチームと一体になって期待を上回る成果をご提供します。



戦略的IT開発

企業のIT投資は大きく3つ、①インフラ型IT投資、②業務効率型IT投資、③戦略的IT投資に区分できます。競合他社に打ち勝ち、ビジネスを大きく成長させるには戦略的IT投資の成功が非常に重要です。ウルシステムズでは、戦略的IT投資の成功を最先端技術とノウハウで強力に支援しています。